

Vergaberechtliche Strategien für Berater im Objektgeschäft

Im Objektgeschäft sorgen Architekten- und Objektberater dafür, dass das Produkt in der Planung und in der Ausschreibung positioniert wird. Sie stellen damit die Weichen für den erfolgreichen Vertrieb. Architekten- und Objektberater, die neben ihrer Kompetenz im technischen Produktbereich auch über aktuelle vergaberechtliche Kenntnisse verfügen, können in Beratungsgesprächen noch weitere vergaberechtliche Strategien einbringen, um den vertrieblichen Erfolg zu sichern.

Holen Sie sich in diesem praxisorientierten Seminar Grundkenntnisse zum aktuellen Vergaberecht in Österreich und erfahren Sie, wie Sie bei Architekten und Planern und bei ausführenden Firmen mit wertvollen Beratungsinputs Ihren Vertriebs Erfolg im Objektgeschäft weiter steigern können!

Zielgruppe: Architekten- und Objektberater, Produktberater, Verkaufsleiter, Key-Account Manager

Wann? Donnerstag, 10. April 2025, 9:00 – 16:00 Uhr

Wo? Hotel Kremstalerhof, Welser Straße 60 in 4060 Leonding

Limitierte Teilnehmeranzahl!

**Kosten pro Teilnehmer
Frühbucherbonus!
Rabattsystem!**

**EUR 640,-
Bei Anmeldung bis 7. März 2025 nur EUR 590,-
Ab dem 2. Teilnehmer eines Unternehmens EUR 50,- Ermäßigung**

Diese Leistungen sind inkludiert:

Seminarunterlagen – Begrüßungskaffee - Pausenimbisse/Seminargetränke – 3-gängiges Mittagessen
Getränke – Teilnehmerliste – Teilnahmebestätigung

Preise zuzüglich MwSt., Stornierungen bis 30 Tage vor dem Termin kostenfrei möglich.

Inhalt des Seminars:

- ✓ **Basiswissen Vergaberecht in Österreich**
Das Bundesvergabegesetz 2018 – Regelungsgegenstand und Geltungsbereich
Begriffsbestimmungen: einige wichtige Begriffe, die Architektenberater kennen sollten
Schwellenwerte 2024 und deren Bedeutung
Schwellenwertverordnung
Öffentliche Bekanntmachungen und Bekanntgaben – Inhalte und Rückschlüsse für Bieter
Überblick zu den Arten der Vergabeverfahren und Fristen in Österreich
Markterkundung und Neuregelungen bei Vorarbeiten
Eignungskriterien, Bestbieterprinzip & Zuschlagskriterien
- ✓ **Ausschreibung, Leistungsverzeichnis, Leistungsbeschreibung**
Grundsätze und Inhalt - Die neue Rechtslage zur Normenbindung
Leitprodukte und Gleichwertigkeit
Leistungsverzeichnisse rechtskonform ausfüllen
Alternativ- und Abänderungsangebote
Angebotsmängel und Ausschlussgründe für Bieter
Nachträgliche Vertragsänderungen
- ✓ **Vergaberechtliche Strategien im Objektgeschäft**
Mögliche Ansätze und konkrete Handlungsempfehlungen für die Praxis, von der Planungsphase bis zum Zuschlag!

Ihre Referentin



Mag. iur. Claudia Ferchland-Lechner

Geschäftsführerin der CLC Consulting
Studium der Rechtswissenschaften an der Universität Wien,
Gerichtspraxis im OLG Sprengel Wien, Mitarbeiterin der VMC Vergabe Management Consulting GmbH, Stellvertretendes Mitglied im Ausschuss 0.18 des Österreichischen Normungsinstitutes, Leitung von Schulungen und Seminaren, diverse Vortragstätigkeiten, 2007 Gründung der CLC, 2012 ausgebildeter Businesscoach; Begleitung von Auftraggebern und Auftragnehmern bei Vergabeverfahren

Veranstaltungsort

Das moderne Seminarhotel „**Kremstalerhof**“ liegt 7 km vom Stadtzentrum Linz entfernt. Das Hotel ist sowohl mit dem Auto als auch mit öffentlichen Verkehrsmitteln bequem zu erreichen. Für Seminarteilnehmer stehen kostenlose Parkplätze zur Verfügung.

[Anfahrt planen](#)

ANMELDUNG Seminar „Vergaberechtliche Strategien“

Bitte ausfüllen und retournieren an E-Mail seminare@bdb.at oder per Fax an 06232 5051-10

JA, ich buche das Seminar „Vergaberechtliche Strategien für Berater im Objektgeschäft“ am 10. April 2025 zu oben genannten Preisen und Konditionen.

Firmenname

Straße, Nr.

PLZ, Ort

Name erster Teilnehmer

Name weiterer Teilnehmer

Name weiterer Teilnehmer

E-Mail Adresse (für Buchungsbestätigung)

Datum

Unterschrift

Sie haben Fragen? Rufen Sie uns an!

Tel: 06232 5051-24

Silvy Kaltenbrunner

Leitung Vertrieb und Marketing

BAUDATENBANK.AT