

„Angebote erfolgreich stellen - wer die Spielregeln kennt, gewinnt“

Die aktuellen Neuerungen im Bundesvergabegesetz bieten für Auftragnehmer interessante Möglichkeiten und Chancen, um sich klare Wettbewerbsvorteile für die Auftragsvergabe zu verschaffen. Allerdings lauern ebenso viele Tücken und Fallstricke, die sich mit dem richtigen Wissen einfach vermeiden lassen. Holen Sie sich Ihre Wissensvorsprung, wie Sie Angebote zu Bau-, Liefer- und Dienstleistungen erfolgreich legen, damit aus Ihrem Angebot der nächste Auftrag wird!

Wo? Das Seminar findet bei Ihnen intern im Haus statt
Wann? Ab sofort! Terminvereinbarung nach schriftlicher Seminaranmeldung

INHALT DES SEMINARS (6 STUNDEN)

- ✓ **Überblick zu den wesentlichen vergaberechtlichen Neuerungen für Auftragnehmer**
Die seit März 2016 verpflichtenden relevanten Regelungen
Vorschau auf das Bundesvergabegesetz 2017
Aktuelle Schwellenwerte
- ✓ **Firmeninternes Angebotsmanagement**
Analyse der Ausschreibungsunterlagen
Fallstricke erkennen und Spielräume gezielt für sich nutzbar machen
Organisationsplanung, Fristenplanung, Prüfschritte für die Angebotserstellung
Typische formale / typische inhaltliche Fehler bei der Angebotsabgabe
Bieterfragen strategisch richtig stellen
- ✓ **Verschärfung der Subunternehmerregelung**
Inhalt und Auswirkung für Auftragnehmer in der Praxis
Definition Subunternehmer – Subsubunternehmer im Vergaberecht
- ✓ **Bestbieterprinzip und Zuschlagskriterien**
Chancen und Möglichkeiten für Auftragnehmer
- ✓ **Vertrauliche Beratung**
individuelle Hilfestellung, unmittelbare Handlungsempfehlungen,
bei Bedarf gemeinsame Bearbeitung von Ausschreibungen
Tipps und Tricks für die Praxis

KOSTEN DES SEMINARS

pauschal für bis zu 3 Teilnehmer, inklusive Seminarunterlagen
10 % Frühbucherrabatt bei Anmeldungen bis 17.März 2017!

EUR 1500,-

Reisekosten/Nächtigungskosten:

Bitte beachten Sie, dass Reisekosten und evtl. Nächtigungskosten anfallen. Die Seminarleiterin (CLC Consulting) hat ihren Sitz in 3400 Klosterneuburg. Reisekosten werden mit 0,42 EUR pro KM verrechnet.

Weitere Teilnehmer: Aufpreis pro Teilnehmer EUR 100,-

Kontaktieren Sie uns! Wir erstellen Ihnen sehr gerne Ihr individuelles Angebot unter Berücksichtigung der gewünschten Teilnehmeranzahl und der Reisekosten.

Das Seminarangebot und dieser Preis gelten für das Jahr 2017. Preis zuzüglich MwSt.
Stornogebühren: Ab 4 Tage vor dem vereinbarten Seminartermin: 30% der Seminarkosten.

IHRE REFERENTIN



Mag. iur. Claudia Ferchland-Lechner

Geschäftsführerin der CLC Consulting

Studium der Rechtswissenschaften an der Universität Wien,
Gerichtspraxis im OLG Sprengel Wien, Mitarbeiterin der VMC Vergabe
Management Consulting GmbH, Stellvertretendes Mitglied im Ausschuss
0.18 des Österreichischen Normungsinstitutes, Leitung von Schulungen und
Seminaren, diverse Vortragstätigkeiten, 2007 Gründung der CLC,
2012 ausgebildeter Businesscoach

RÜCKFRAGEN UND WEITERE AUSKÜNFTE

Prok. DI Silvia Jell

E-Mail: s.jell@ausschreibung.at

Tel: +43 664 1059677

INFO-TECHNO Baudatenbank GmbH

Herzog-Odilo-Straße 101, A-5310 Mondsee

Telefon: +43-6232-5051

Fax: +43-6232-5051-10

FB Landesgericht Wels FN 331085 s

UID ATU67440646 - DVR 0711926

Bitte nützen Sie das Anmeldeformular auf der nächsten Seite!

ANMELDUNG

Bitte ausfüllen und per Fax oder E-Mail retournieren an

FAX Nummer: +43 6232 5051 – 10

E-Mail: office@ausschreibung.at

JA, ich will das Seminar „Angebote erfolgreich stellen - wer die Spielregeln kennt, gewinnt“ verbindlich buchen!

Bei Anmeldung bis 17.März 2017 erhalte ich 10% Frühbucherrabatt!

Firmenname

Strasse / PLZ / Ort

Ansprechpartner zur Terminvereinbarung

Telefon Ansprechpartner E-Mail

Datum Unterschrift

FAX Nummer: +43 6232 5051 – 10

E-Mail: office@ausschreibung.at